

'ไทยรุ่ง'เปิดแผนปี60 สู่เป้าหมายรายได้2,300ล้าน

สัมภาษณ์



▲ สมพงษ์ เผือกโชค

บ่อยถึงชื่อแบรนด์ “ไทยรุ่ง” หลายคนอาจจะนึกภาพว่าเป็นผู้ผลิตรถตรวจการณ์คันใหญ่ อย่าง ทีอาร์ ทรานส์ฟอร์มเมอร์ แต่นอกเหนือจากรถรุ่นดังกล่าวแล้ว ไทยรุ่งยังถือเป็นผู้ผลิตชิ้นส่วน-ผู้รับจ้างประกอบรายใหญ่ของไทย ซึ่งผู้ที่กุมบังเหียนอย่างคุณสมพงษ์ เผือกโชค กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัทไทยรุ่งยูเนี่ยนคาร์ จำกัด (มหาชน) ก็มีได้จะหยุดอยู่แค่นี้ โดยปีนี้ได้เตรียมแผนรับโปรเจกต์ ทั้งในส่วนของรถรุ่นใหม่-การเจาะเซ็กเมนต์ใหม่-การรุกตลาดต่างประเทศ ซึ่งทั้งหมดจะขับเคลื่อนไปได้อย่างไร และไปในทิศทางไหนในวันนี้ “ฐานเศรษฐกิจ”

พร้อมนำเสนอ

ผลการดำเนินงานปี 59

ปีที่แล้วสถานการณ์ตลาดรวมไม่ดี เช่นเดียวกับผลการดำเนินงานของไทยรุ่ง โดยได้รับผลกระทบจากหลายปัจจัยไม่ว่าจะเป็นตลาดในประเทศ ที่บริษัทรับจ้างประกอบ, ผลิตชิ้นส่วน มีการเลื่อนเปิดตัวโมเดลใหม่ ส่วนตลาดส่งออกที่ส่งรถประเภทกระบะพื้นเรียบไป

ตะวันออกกลาง, ออสเตรเลีย หรือรถชุดดักที่ใช้ในเมืองที่อื่นโดนีเซีย ก็มีการชะลอคำสั่งซื้อ ส่งผลให้ผลประกอบการในปีที่ผ่านมาทำได้ 1,900 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนหน้านั้นที่ทำได้ 2,200 ล้านบาท และเมื่อแบ่งสัดส่วนรายได้จะพบว่า การผลิตชิ้นส่วนและแม่พิมพ์ คิดเป็นสัดส่วน 60% การรับจ้างประกอบ 25%, การขายรถทีอาร์ทรานส์ฟอร์มเมอร์ 8%

และอื่นๆ 7%

แนวโน้มและแผนปี 60

ปีนี้เราวางเป้าหมายรายได้ไว้ 2,300 ล้านบาทเติบโตจากปีที่ผ่านมา เพราะเริ่มเห็นทิศทางที่ดีขึ้นของอุตสาหกรรม เริ่มมีคำสั่งซื้อรถในกลุ่มอุตสาหกรรมหนัก ทั้งรถบรรทุก, รถชุดดัก, รถที่ใช้ในการก่อสร้าง โดยมีแนวโน้มเติบโตทั้งตลาดในประเทศและตลาดต่างประเทศ

ในช่วง 2-3 ปีนี้ และรถบรรทุกจะเป็นตัวนำ

สำหรับไทยรุ่งมีความพร้อมอยู่แล้ว เพราะมีการจับมือจอยต์ เวนเจอร์ กับบริษัทญี่ปุ่น ก่อตั้งบริษัทเทริกไทยรุ่ง ผลิตและประกอบรถดั้มพ์, รถตู้ปิกนุกที่ใช้ขนส่งสินค้า ขนของทั่วไป, รถโมบูน, รถเทรเลอร์ และในอนาคตจะทำรถห้องเย็น เพราะพันธมิตรมีเทคโนโลยีที่พร้อมในการพัฒนาอยู่แล้ว

ไทยรุ่งเห็นด้วยกับโปรเจกต์รถมินิบัสและพร้อมเข้าร่วม

แนวรุกของรถใหม่

รถทีอาร์ ทรานส์ฟอร์มเมอร์ (TR TRANSFORMER II) เพิ่งจะได้รับการขึ้นบัญชีนวัตกรรมไทย ทำให้การเจาะเข้าไปยังกลุ่มลูกค้าภาครัฐทำได้ง่าย เพราะการจัดซื้อจัดจ้างหรือการผลิตในเชิงพาณิชย์จากผู้ขายหรือ

ผู้ให้บริการที่มีรายชื่อตามบัญชีนวัตกรรมไทยโดยจะได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษขณะที่แผนงานสำหรับเจาะกลุ่มลูกค้าทั่วไป ในปี 2560 จะปรับปรุงรถให้มีขนาดกะทัดรัดลง โดยปัจจุบันมีแบบให้เลือกคือ 5 ที่นั่ง ,7 ที่นั่ง,11 ที่นั่ง มีทั้งแบบสแตนดาร์ด ราคาเริ่มต้น 1.465 ล้านบาท ไปจนถึงหลังคาสูง ราคา 1.63 ล้านบาท อีกทั้งจะมีการแต่งตั้งตัวแทนจำหน่ายเพิ่มจาก 6 แห่ง เป็น 10 แห่ง

ส่วนแผนส่งออกของทีอาร์ ทรานส์ฟอร์เมอร์ในปีนี้จะมีการเข้าร่วมประมูลที่สิงคโปร์ ในช่วงไตรมาส 3 ซึ่งหากประมูลชนะก็จะส่งมอบรถรุ่นนี้กว่า 1,000 คัน นอกจากนั้นแล้วจะส่งออกไปยังมาเลเซียเพราะปีที่ผ่านมามีออเดอร์จำนวน 150 คัน และยังมีมองไปถึงประเทศเพื่อนบ้านต่างๆอาทิ เมียนมา, ลาว, เวียดนาม, กัมพูชา โดยอยู่ในระหว่างการหาคู่ค้าเพื่อทำตลาดในประเทศต่างๆ

บริษัทคาดว่าจากแนวรุกดังกล่าวจะทำให้ยอดขายรวมของทีอาร์ ทรานส์ฟอร์เมอร์ในปีนี้ได้ 300 คัน เพิ่มขึ้นจากปีที่ผ่านมาที่ขายได้ 180 คัน

ความคืบหน้าเวตฟรีโซน

ในปีที่ผ่านมา เราให้ความสนใจและศึกษาเรื่องขอใช้สิทธิฟรีโซนจากกรมศุลกากร ทั้งนี้เพื่อสร้างความได้เปรียบของการรับจ้างประ

กอบ เพราะจะได้สิทธิพิเศษด้านภาษี ซึ่งไทยรุ่งแต่เดิมไม่ได้รับสิทธิดังกล่าว แต่ตอนนี้ได้เริ่มดำเนินการเพื่อขอพื้นที่ส่วนหนึ่งที่โรงงานหนองแวมให้เป็นพื้นที่ฟรีโซน โดยได้มีการยื่นเรื่องขอจากภาครัฐที่เกี่ยวข้อง และมีเจ้าหน้าที่เข้ามาตรวจสอบและพิจารณา ซึ่งตามปกติใช้เวลาประมาณ 1 เดือน คาดว่าภายในไตรมาส 1 จะได้ข้อสรุปและคาดว่าจะอนุมัติพอถึงไตรมาส 2 ก็เริ่มดำเนินการได้ทันที โดยประโยชน์หลังจากการได้สิทธิฟรีโซนคือสามารถรองรับการว่าจ้างการประกอบรถยนต์จากยี่ห้ออื่นๆมากขึ้น

โรงงานจะลงทุนเพิ่มไหม

โรงงานประกอบรถยนต์ที่หนองแวมมีกำลังการผลิตสูงสุด 5 หมื่นคัน ตอนนี้ผลิตแค่ 30-40% ดังนั้นในปีนี้จะยังไม่มีการลงทุนเพิ่มเติม อย่างไรก็ตามก็กำลังพยายามมองหาโปรเจกต์ใหม่ๆโดยเฉพาะการประกอบมินิบัส ซึ่งภาครัฐออกมาสสนับสนุนให้วังแทนรถตู้ และไทยรุ่งก็เห็นด้วยกับแนวความคิดดังกล่าว เพราะรถมินิบัสมีความสะดวกสบายกว่า และปลอดภัยสูงกว่า โดยคาดว่าโปรเจกต์นี้จะเริ่มประมูลหรือมีความชัดเจนช่วงมิถุนายน-กรกฎาคม ซึ่งเบื้องต้นคาดว่าจะประมูลในจำนวน 300 คัน สำหรับโปรเจกต์ดังกล่าวหากเคาะสเปกออกมาทางผู้ประกอบการก็มีการ

เตรียมความพร้อม โดยไทยรุ่งยังมีพื้นที่เหมราช-บ่อวินอีก 60 ไร่ ซึ่งซื้อไว้เพื่อเตรียมรองรับการผลิตชิ้นส่วน-การพ่นสี แต่เนื่องจากภาพรวมอุตสาหกรรมยานยนต์ในช่วงที่ผ่านมาที่มีการชะลอตัว อย่างไรก็ตามหากกรณีมินิบัสมีความต้องการมาก ก็สามารถที่จะมาประกอบที่โรงงานดังกล่าวได้

โดยสรุปหากโรงงานหนองแวมพร้อมได้สิทธิฟรีโซน และได้รับโปรเจกต์มินิบัสในปีนี้ ก็คาดว่าจะใช้เงินลงทุนเพิ่มอีกประมาณ 150-200 ล้านบาท ■